

Vormerken!



7. bis 11. März 2006
Halle 1 • Stand 507
Besuchen Sie uns.



Liebe Leser,
hoffentlich sind Sie gut ins Jahr 2006 gekommen. Aus dem Hause Kaut noch einmal alle guten Wünsche und viel Erfolg für die vor uns liegenden Monate! Um noch ein bisschen mehr Appetit auf den Erfolg zu machen, haben wir mit unserer Frühjahrsaktion eine Starthilfe für 2006 aufgelegt. Wir hoffen natürlich, dass angesichts der attraktiven Preise bei unserer Kundschaft die Frühjahrmüdigkeit sofort verfliegt.

Wir von uns aus haben alles getan, um unseren Kunden möglichst attraktive, Energie schonende und leistungsfähige Produkte anbieten zu können. In diesem Heft stellen wir in einem umfangreichen Beitrag die neuesten Highlights von Kaut/Sanyo vor. Sie sehen, dass wir uns mit unserer Produktpalette optimal auf das neue Jahr vorbereitet haben.

Das gilt natürlich auch für unseren Service, der seit jeher eine unserer großen Stärken ist. Schneiden Sie sich aus diesem Heft die Nummern unserer Servicehotline aus. Wenn Sie uns brauchen, sind wir für Sie da. Auch ein solches Angebot kann nur von einem qualitätsorientierten Anbieter gemacht werden. Darauf sollten wir die Endabnehmer immer wieder hinweisen.

Ihr Hans-Alfred Kaut

KAUT EXPRESS

Abschied mit dicken Mädchen

War das ein Jahresausklang! In der traditionsreichen Schützengesellschaft am Brill von 1805 feierte das Kaut-Team in Wuppertal Weihnachten, ein erfolgreiches Jahr und den Abschied von Peter Krauß (Prokurist und Vertriebsleiter Kälte/Klima) aus dem aktiven Berufsleben. Aus diesem Grund hatte Firmenchef Hans-Alfred Kaut auch einige Kunden als Gäste eingeladen, mit denen Peter Krauß besonders verbunden war. So traf sich ein Kreis von 130 Personen zu einem festlichen Abend in bester Laune. Für die Überraschung des Abends sorgte der scheidende Vertriebsleiter selbst. Wer Peter Krauß bisher für einen „kühlen Klaren aus dem Norden“ gehalten hatte, sah sich getäuscht. Mit seiner Band „Quasi“,

die keinen Vergleich mit den Kult-Bands des Kölner Karnevals zu scheuen hat, lieferte er einen viel umjubelten Auftritt, dessen Höhepunkt das schöne Lied war „Dicke Mädchen haben schöne Namen“. Wer hätte das gedacht! Hans-Alfred Kaut dankte noch einmal dem langjährigen Mitarbeiter für sein Engagement und bot ihm jederzeit an, zu Besuch ins Mutterhaus zu kommen, wenn die Freizeit einmal Überhand nehme. Mit dem Dank an alle Mitarbeiter und an die Kunden für ihr Vertrauen war der offizielle Teil dann beendet. Von nun an galt das Motto des Firmenchefs: „Wer kräftig gearbeitet hat, der soll auch kräftig feiern.“ Daran hielt man sich bis in den frühen (oder späteren) Morgen.



Stabübergabe in festlichem, aber fröhlichem Rahmen: Peter Krauß (links) und sein Nachfolger Guido Jansen (rechts). In der Mitte Vertriebschef Rainer Frigger und Sabine Müller.

Foto: Andreas Fischer

Höchster Komfort Weniger Energie Viel Leistung

Mit einer ganzen Palette von Neuheiten in der Klimatechnik geht Kaut/Sanyo in das Jahr 2006. Auf breiter Front wurden bewährte Geräte weiter entwickelt und vollständige Neuentwicklungen erarbeitet. Für alle Neuheiten 2006 gelten die Grundsätze: „Höchster Klimakomfort, weniger Energie, viel Leistung“. Natürlich entsprechen alle Geräte auch den Richtlinien der Europäischen Gemeinschaft zur Festlegung von Konzentrationshöchstwerten für gefährliche Stoffe in Elektro- und Elektronikgeräten. Der Kaut-Express stellt hier eine Auswahl der Neuheiten vor. Für technische Ergänzungsfragen, Erläuterungen und Beratungsgespräche stehen die Mitarbeiter des Hauses zur Verfügung. Weitere Informationen gibt es auch im Internet unter www.kaut.de.

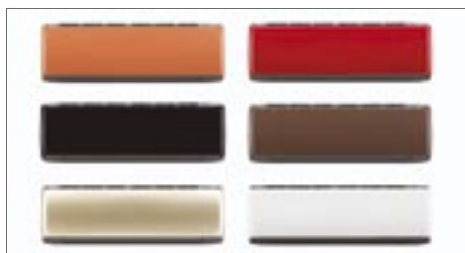
Neu Entwickelt und leistungsmäßig erweitert wurde die Modelpalette der **SAP- DC-Inverter Wandmodelle**. Im neuen Design bietet sie jetzt vier Leistungsgrößen von 2,6 / 3,5 / 5,2 und 7,1 kW. Der Einsatzbereich im Heizbetrieb wurde von minus 8 Grad auf minus 15 Grad erweitert. Dank neu entwickeltem Kältekreislauf ist ein permanenter Heizbetrieb, auch während der Abtau-phasen gewährleistet. Die Außenein-



SAP-DC-Inverter Wandmodell

heiten mit 5,2 und 7,1 kW können im Kühlbetrieb bis minus 15 Grad eingesetzt werden.

Verfügbar: 1. Quartal 2006



Mit sieben verschiedenen Frontfarben kommt das „Design Modell Vier Jahreszeiten“ daher. Die DC-Inverter

Wärmepumpenmodelle stellen Leistungsgrößen von 2,65 und 3,5 kW zur Verfügung, sind mit neuester Luftfilter- und Luftreinigungstechnologie ausgestattet, verfügen über UV-Lichtbestrahlung und Luft-Ionisierung. Auch hier sorgt ein zusätzlicher Flüstermodus für Komfort. Die 3D-Luftverteilung ist über vier Lamellenmotoren steuerbar.

Verfügbar: Ab sofort.

Die **FlexiMulti DC-Inverter** Außeneinheiten SAP-CMRV1923/2433GJ(H) können ab sofort auch als **Mono-Split DC-Inverter** mit einer Kälte-/Heizleistung von 5,6/6,1 und 6,8/8,0 kW eingesetzt werden. Als Inneneinheiten sind Wand-, Mini-Kassetten-, Stand-, Decken- und Kanalanschlussmodelle der FlexiMulti Palette verfügbar. Verfügbar: Ab sofort.

Die aktuelle **SPW-DC-Inverterserie** wird um zwei Außeneinheiten erweitert. Die zusätzliche Außeneinheit **SPW-CR184GVH56B** mit 5,6 kW Kälte- / 6,3 kW Heizleistung und die **SPW-CR604GVH8B** mit 16 kW Kälte- / 18 kW Heizleistung runden die Modelpalette leistungsmäßig nach unten und oben ab. Für den Mono- und Simultan-Splitbetrieb stehen die aktuellen Inneneinheiten und Bedienelemente der SPW-DC-Inverterserie zur Verfügung.

Verfügbar: 2. Quartal 2006



SPW-CR184GVH56B

SPW-CR604GVH8B

Für die neue 16 kW Außeneinheit **SPW-CR604GVH8B** wird die Modelpalette der **Inneneinheiten** um jeweils ein Kassetten-, Decken- und Zwischendeckenmodell mit **16 kW Kälte- und 18 kW Heizleistung** erweitert.

Verfügbar: 2. Quartal 2006

Höchster Komfort...

Die **Mini Eco-i Modellpalette** der Serie 5 wird um eine Außeneinheit **SPW-CR605GXH8** mit 16 kW Kälte- und 18 kW Heizleistung erweitert. Bis zu 9 Inneneinheiten aus der aktuellen Eco-i Palette können angeschlossen werden.

Verfügbar: Mitte 2006

Die neue **Super ECO-i Serie 5** ist die Weiterentwicklung der aktuellen Eco-i und das Sanyo VRF-Multisplitsystems der nächsten Generation. Eine Verbesserung der Leistungszahlen (COP), Verringerung der Stellfläche um 50%, Reduzierung der Geräuschpegel und Erweiterung des Einsatzbereichs sind nur einige Highlights der neuen **Super ECO-i Serie 5**. Die 40 und 45 kW Außeneinheiten bestehen nur noch aus einem Modul und für 135 kW werden anstatt wie bisher vier-, nur noch drei Module kombiniert. Sämtliche Einzelmodule von 22,4 bis 45 kW und die Modulkombinationen von 50,4 bis 135 kW verfügen über DC-Inverterverdichter und -Ventilatoren.

Verfügbar: Mitte 2006

ECO-Kreuzstrom-Wärmetauscher zur Wärmerückgewinnung und für den Kälte- und elektrotechnischen Anschluss an die **ECO- Multisplitsysteme**. Mit Luftleistungen von 500, 750 und 1000 m³/h, einem DX-Wärmeübertrager und dem Sanyo S-Net Bus kann die Energieeffizienz der ECO Multisplitsysteme jetzt auch optimal zur luftseitigen Wärmerückgewinnung genutzt werden.

Verfügbar: Mitte 2006



Kreuzstrom-Wärmetauscher

Die neue **ECO-i Standard-Fernbedienung** mit Schaltuhrfunktion ist mit einem Sieben-Tage-Timer ausgestattet und verfügt über sechs Programme pro Tag.

Verfügbar ab Mitte 2006.

Ebenfalls ab Mitte 2006 ist der neue **Touch Screen Controller** mit Web-Applikation lieferbar.



ECO-Big-Pac

Schon seit Jahren wurde er von vielen Kunden erwartet, jetzt ist er da, der neue **ECO-BigPac**. Die Eigenschaften: Großer Leistungsbereich, als Mono- und Simultan-Splitsystem einsetzbar, bis zu vier Inneneinheiten anschließbar, Sanyo S-Net Bus für die Einbindung in die Eco VRF-Systeme. Zur Verfügung stehen zwei Außeneinheiten in Wärmepumpen-Ausführung mit 22,4 und 28 kW Kälteleistung und R410A. Die ECO-BigPac sind im Simultan-Splitbetrieb mit den Inneneinheiten der SPW-DC-Inverterserie kombinierbar. Für den Mono-Split-Einsatz der ECO-Big-Pac stehen zwei **Kanalmodelle SPW-DR705/905GH56** mit 22,4 und 28 kW Kälteleistung zur Verfügung.

Verfügbar: Mitte 2006

Geräuscharme **Sanyo Gebläsekonvektoren** als Wand-, Stand, Decken und Kassettenmodelle und **Kaltwassersätze** im Leistungsbereich von 6 bis 78 kW stehen ab sofort in Kühl- und in Wärmepumpenausführung zur Verfügung.

Verfügbar: Ab sofort

Mit diesen Highlights macht Kaut/Sanyo seinen Kunden ein Angebot für 2006, mit dem sich der Markt erfolgreich bearbeiten lässt und mit dem man dem Endabnehmer leicht die Vorteile von Qualitätsprodukten gegenüber Billigangeboten vor Augen führen kann.

Neuer Abteilungsleiter im Stammhaus

Zum 1. Januar 2006 hat Guido Jansen (39) die Abteilungsleitung des Bereichs Kälte/Klima sowie die Niederlassungsleitung im Stammhaus von Kaut übernommen. Er tritt damit die Nachfolge von Peter Krauß an, der Ende vergangenen Jahres in den Ruhestand getreten ist. Guido Jansen ist seit Juli 2003 im Hause Kaut tätig. Sein Berufsweg begann als Kälteanlagenbauer in Mönchengladbach, seiner Heimatstadt, führte dann über Herne an die Fachschule für Technik in Gelsenkirchen, wo er sich zum staatlich geprüften Techniker, Fachrichtung Kälte- und Klimatechnik, weiterbildete. Als staatl. Geprüfter Kältetechniker war er dann im Vertrieb in Ratingen, Reiskirchen, Essen und Hamburg tätig, ehe er 2003 nach Wuppertal ins Stammhaus von Kaut kam, wo er Rainer Frigger wiedertraf, mit dem er vor 23 Jahren seine berufliche Ausbildung begann.



Als Nachfolger von Peter Krauß will Guido Jansen dessen erfolgreiche Arbeit fortführen. Jansen: „Ich werde die guten persönlichen Kontakte auf Kunden- und Lieferantenebene weiterhin intensiv pflegen und neue Kunden für das Unternehmen gewinnen.“ Neben seiner Tätigkeit als Abteilungsleiter Klimatechnik möchte Jansen die „Vertriebsniederlassung Wuppertal Stammhaus“ erfolgreich leiten und stärken. Die erfolgreiche Betreuung und Akquise von Fachbetrieben und Ingenieurbüros sei eine der dringlichsten Aufgaben in diesem Bereich. Jansen: „Ich hoffe auf die Unterstützung der Kunden und Kollegen.“ Der neue Abteilungsleiter wohnt in Mettmann, ist verheiratet und hat zwei Kinder.

Frühjahrs müde? Kaut weckt auf.

Die Frühjahrsaktion 2006 von Kaut soll den Kunden Anreiz zu einem ganz besonders guten Start ins neue Jahr geben. Für erfolgreiche Unternehmen sind wertvolle Preise ausgesetzt worden. Wer in der Zeit vom 1. Januar bis zum 31. März einen Umsatz von 200 000 € erreicht, bekommt als Prämie einen 42" Plasma-Fernseher mit 106 Zentimetern Bildschirmdiagonale. Für einen Umsatz von 125 000 € mit dem Hause Kaut in den ersten drei Monaten des Jahres gibt es ein 32" LCD TV-Gerät mit 80 Zentimetern Bildschirmdiagonale. Ein Umsatz von 75 000 Euro

wird mit einem Desktop PC System mit 17" Flachbildschirm, Tastatur, Maus und Drucker belohnt. Und schließlich ist für einen Umsatz von 50 000 € ein DVD Recorder mit 160GB HDD als Prämie ausgesetzt.

Mit solchen Prämien muss doch der Start ins neue Jahr Freude machen. Maßgebend für den Anspruch auf die attraktiven Prämien ist der netto fakturierte Umsatz vom 1. Januar bis 31. März 2006 nach Abzug von Gutschriften und Retouren. Kaut wünscht seinen Partnern für die Aktion viel Erfolg.



Kaut mit Pinguin zur Zoo-Parade



Über 100 „Rohlinge“ warten auf die Pinguinparade im August. Auch Kaut hat eines der Tiere erworben, um es von Schülern künstlerisch gestalten zu lassen.

An der „Pinguinale 2006“ wird das traditionsreiche Unternehmen Alfred Kaut GmbH in Wuppertal mit einem eigenen Pinguin teilnehmen. Die spektakuläre Veranstaltung findet am 19. August 2006 zum 125-jährigen Jubiläum des weltberühmten Wuppertaler Zoos statt. Mehr als 100 kunstvoll gestaltete Pinguine werden an diesem Datum per Schwebbahn an der Haltestelle Zoo einschweben, von wo sie in einer gro-

ßen Parade zum Zoo geleitet werden. Der Pinguin ist das Wappentier des Zoologischen Gartens, der wegen seiner landschaftlich reizvollen Lage und seiner herausragenden Zuchterfolge zu den bedeutendsten Zoos in Europa zählt. Ein Pinguin und „Kälte Kaut“! Das lässt sich wunderbar kombinieren, meinte Firmenchef Hans Kaut und erwarb einen der 100 etwa 1,80 Meter großen Rohlinge. Im Ausstellungsraum

des Stammhauses hat er nun erstmal seine Residenz gefunden. Künstlerisch bemalen sollen ihn Schüler der benachbarten Heinrich Böll-Gesamtschule. Preise für die besten Entwürfe hat Kaut bereits festgesetzt. Jetzt müssen die Schüler ihn noch – würdig oder lustig – für die große Pinguinale anmalen. Die Pinguine waren ohne Farbgestaltung Unternehmen und Institutionen zum Kauf angeboten worden.



Schüler der Heinrich Böll-Gesamtschule werden unter Anleitung ihres Lehrers Van Thiel (rechts) den Kaut-Pinguin künstlerisch gestalten.



Service-Rufnummern für technische Notfälle von Sanyo Split/Multisplitanlagen außerhalb der Geschäftszeiten 0175...

93 43 851 / Guido Krone
93 43 842 / Andre Hillmer
93 43 892 / Uwe Röhle
93 07 396 / Moritz Möller

**KAUT
SANYO**



Service rund um die Uhr

Einen solchen Service können Billig-Produkte nicht bieten. Kaut-Spezialisten sind dagegen rund um die Uhr zu erreichen und stehen mit Rat und Tat zur Verfügung. Tipp: Servicekarte einfach ausschneiden.

**KAUT
EXPRESS**

Ausgabe 1/2006

ist die Kundenzeitung
der Alfred Kaut GmbH + Co.,
Windhukstraße 88, 42277 Wuppertal.
Tel. 0202 - 26 820, Fax 0202 - 26 82 100
Verantwortlich für den Inhalt:
Hans-Alfred Kaut, Rainer Frigger
Redaktion:
Michael Hartmann
Layout:
GPM Werbeagentur GmbH